

BRUISENDE BEDRIJVIGHEID

Hasper Natuursteen
Heteren

Het bruist van de bedrijvigheid in de werkplaats van Hasper Natuursteen in het Gelderse Heteren. “De nieuwe machine creëert werk”, lacht Marc Hasper. Samen met zijn vrouw Judit is hij in zijn nopjes met de Cei Zipor Stone Cut. In zijn vrije tijd is hij ook nog aan het oefenen met ‘Chantal’, zoals de cnc-gestuurde vijfassige zaagmachine met boor- en freesfunctie liefkozend wordt genoemd.

Tekst en foto's: Wilbert Leistra





2



3

“Even nog een blok marmer op de machine leggen en dan kom ik eraan.” Marc Hasper van Hasper Natuursteen uit Heteren roept zijn vrouw Judit erbij voor het gesprek. Zij verzorgt de administratie en ontvangt de klanten. “Maar ik ben ook in de werkplaats te vinden, hoor. Je moet namelijk weten wat er speelt en hoe de producten gemaakt worden. Dan kun je het beter aan de klant uitleggen. Bovendien voel ik de sfeer in de werkplaats op die manier goed aan.” Marc vult aan: “We willen allebei bewust dicht bij het proces betrokken zijn en niet vanuit kantoor het bedrijf leiden. Bovendien is er genoeg werk te verrichten, niet normaal hoeveel werk er hier door de werkplaats gaat.”

Toeval | Marc is bij toeval in de natuursteensector terecht gekomen. “Ik zat nog op de mts en werkte na school op de boerderij. Het zag ernaar uit dat ik dat jaar zou blijven zitten en toen de eige-

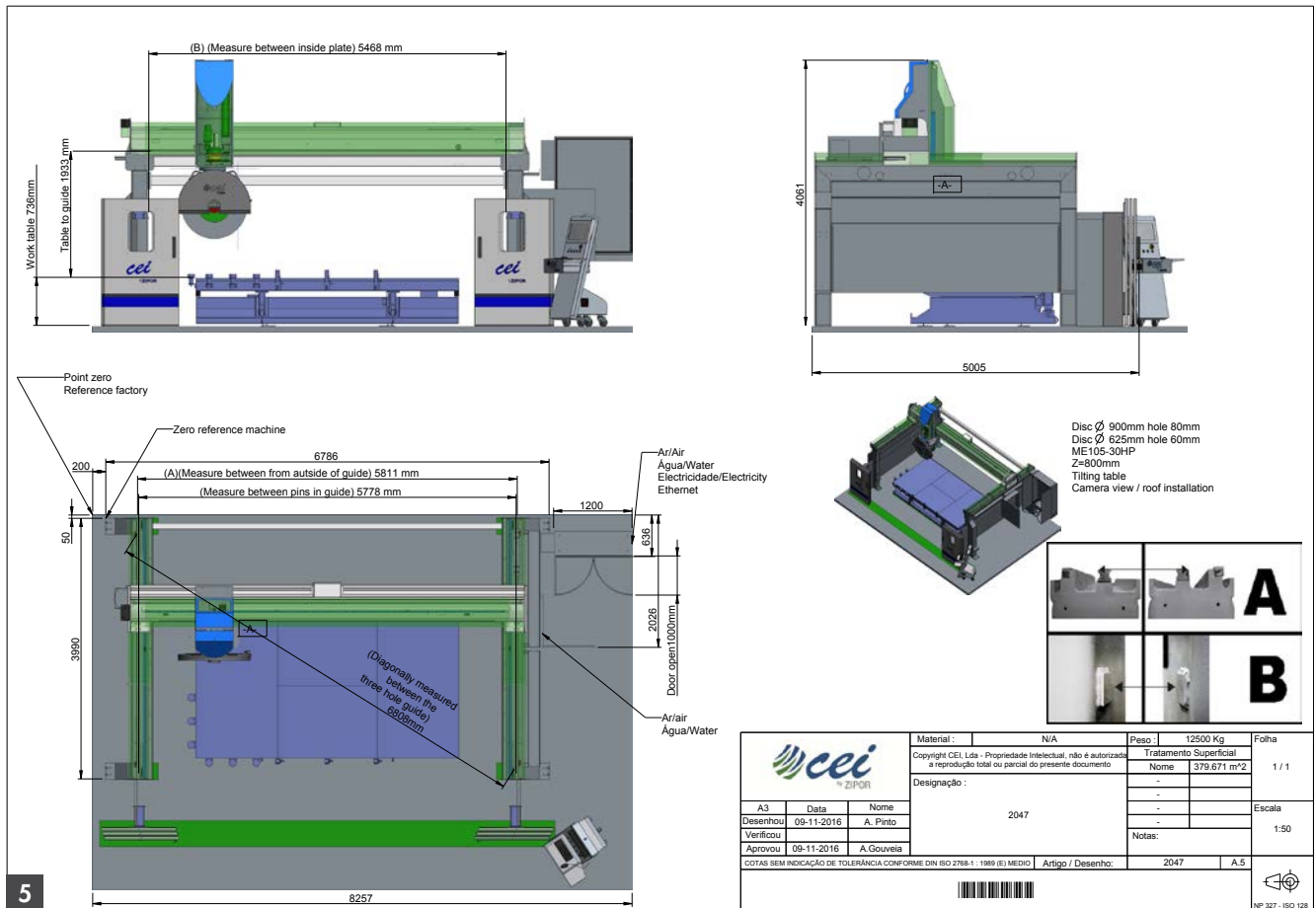
naar van het Wageningse Natuursteenbedrijf vroeg of ik bij hem het vak wilde leren, hoefde ik eigenlijk niet na te denken. De veelzijdigheid van het werk sprak mij erg aan. Het gaf en geeft me nog steeds een kick om van een ruw product een kant-en-klaarproduct bij de klant te leveren.” Judit is eigenlijk verpleegkundige in de gehandicaptenzorg. “Inderdaad helemaal iets anders, maar ik vind het werken in ons eigen bedrijf

zo leuk, dat ik nog maar een paar uur als verpleegkundige werk. Marc is een goede leermeester en ik ben zelf ook een aanpakker. Ik doe braaf de administratie, maar vind het werken in de werkplaats ook steeds leuker. Maar we hebben een duidelijke verdeling: achter de witte deur – de werkplaats dus – is het terrein van Marc en hier is het mijn domein. Hij bemoeit zich ook niet met de boekhouding.”



4

- 1 De nieuwe cnc-gestuurde machine van Cei Zipor creëert werk voor Hasper Natuursteen in Heteren.
- 2 De vijfassige zaagmachine heeft ook een boor- en freesfunctie.
- 3 Na 17,5 jaar in loondienst gewerkt te hebben, begon Marc Hasper in 2010 een eigen natuursteenbedrijf.
- 4 Marc en Judit bij 'Chantal', zoals de nieuwe machine liefkozend wordt genoemd.

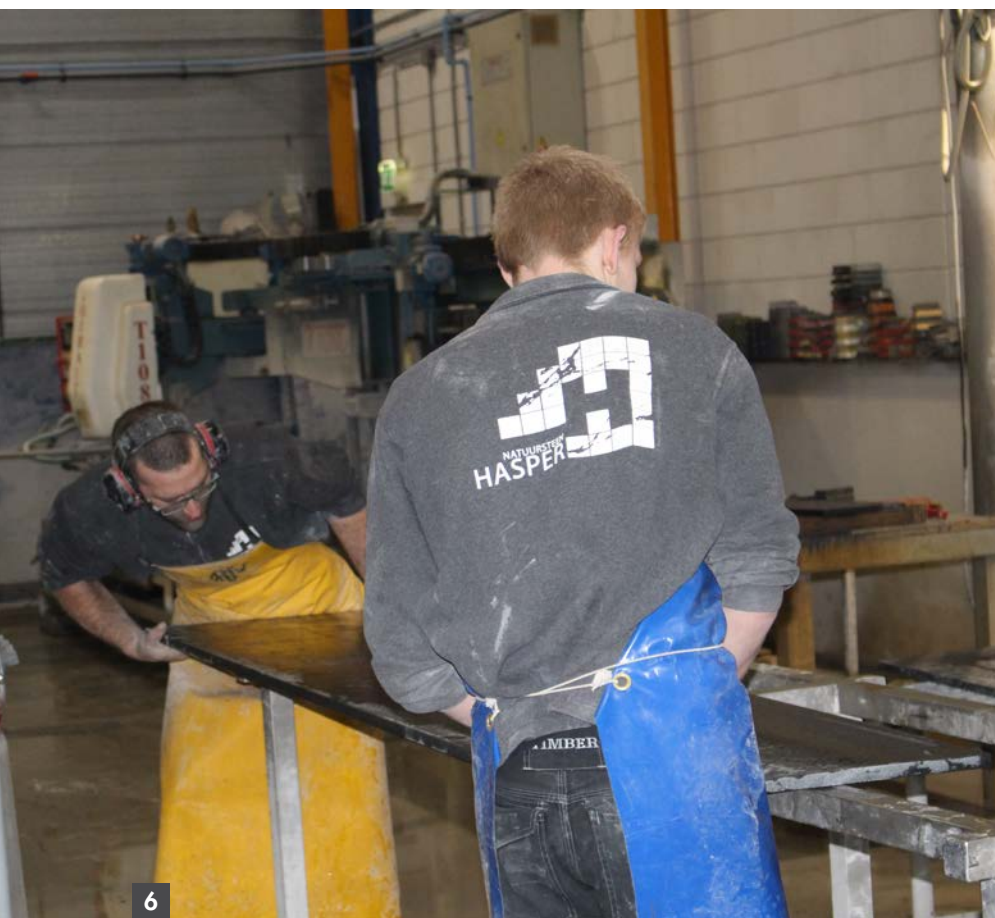


Stap | Sinds 2010 runnen Marc en Judit Hasper Natuursteen in het Gelderse Heteren. Na 17,5 jaar met plezier in loondienst te hebben gewerkt, kriebelde het toch wel hevig om zelf een bedrijf te beginnen, verklaart Marc. “Het was een hele stap om in de beginjaren van de economische crisis te starten, maar het heeft gelukkig goed uitgepakt. Al snel werd duidelijk dat ik dit niet in mijn eentje kon en hebben we besloten de zaak met ons tweeën op te starten.” Op de gevel van het pand aan de Poort van Midden Gelderland Rood staat ‘bouwwerken, aanrechtbladen, grafmonumenten, interieur & exterieur’. Op de parkeerplaats staat de nieuwe bestelbus van het bedrijf. Opvallend is dat hierop ‘grafmonumenten’ ontbreekt. “Sinds dit jaar hebben we de grafmonumenten uit ons assortiment gehaald. We voeren nu dorpels, keukenbladen, vensterbanken in ons productengamma. Maar bijvoorbeeld ook luxe interieurwerk als marmerwanden uit één stuk in badkamers. En klanten kunnen bij ons ook terecht voor massieve spoelbakken. Zo’n 70 procent van onze producten is van

Belgische blauwe hardsteen”, legt Marc uit. Het bedrijf is de economische crisis goed doorgekomen. Marc: “We merkten de afgelopen jaren een flinke groei in werk. Dat vroeg om investeringen. We hebben de werkplaats twee jaar geleden uitgebreid, personeel aangetrokken, een nieuwe kantenpolijstmachine gekocht en onlangs de Cei Zipor Stone Cut, een cnc-gestuurde vijfassige zaagmachine met boor- en freesfunctie. En als het zo doorgaat, zullen we nog meer gaan investeren in het automatiseren van het productieproces.”

Chantal | De nieuwe machine heeft een koosnaampje gekregen: Chantal. “Dat is al zo’n twintig jaar een grapje tussen Marc en mij”, vertelt Judit. “Iedere keer als Marc ’s avonds of in het weekend naar de werkplaats ging, dan zei ik dat hij naar een meisje ging. Hij beaamde dat, hij ging naar zijn fictieve vriendinnetje Chantal. Nu gaat hij ook vaak buiten werktijden naar de nieuwe machine toe. Vandaar dat we de zaagmachine Chantal hebben gedoopt”, lacht ze.

Patrick Buysse van Projectburo PB – leverancier van de Portugese machinefabrikant Cei Zipor – komt binnen en vraagt hoe de nieuwe machine bevalt. Marc is direct enthousiast. “Ik heb veel contact met de technische supportafdeling in Portugal. Ik stel veel vragen, wil zo veel mogelijk weten over de machine en ik merk dat ze alles voor me uitzoeken. Behalve natuurlijk tijdens de lunchtijd, die is in Portugal heilig. Vanuit Portugal kunnen ze online in de machine kijken en direct assisteren als het nodig is.” Er ging behoorlijk wat tijd zitten in het leren kennen van de machine en de mogelijkheden, geeft Marc toe. “In het begin moest ik de standaardhandelingen onder de knie krijgen. Dat ging eigenlijk vrij eenvoudig. De eigen software van Cei is erg gebruiksvriendelijk, je merkt dat die in dialoog met de klant tot stand is gekomen.” Judit vult haar man aan: “Een groot voordeel is dat je als gebruiker zelf bepaalt wanneer je toe bent aan de volgende stap. Als je alles in één keer onder de knie moet krijgen, loop je alleen maar over van nieuwe informatie.



6

Dan zie je door de bomen het bos niet meer.” Marc stond echter te popelen. “Ik wilde direct alles met de machine doen, maar eigenlijk is het maar goed dat het gefaseerd gaat. Ik vind het heerlijk om ook in mijn vrije tijd even de machine uit te proberen, daardoor kan ik steeds moeilijkere handelingen aan. Ik wil het maximale uit de machine kunnen halen en het geleerde overbrengen op de andere medewerkers.”

Gevraagd naar de pluspunten van de machine, noemt Marc direct het grote bereik van de zaagbladen. “Je kunt er zaagbladen op leggen met een diameter tussen 400 en 900 mm. Vooral dat er een blad van 900 mm op kan, vind ik erg fijn. Bij grote projecten zet ik de machine

aan het eind van de dag aan en ’s ochtends is het werk klaar. Daarnaast ben ik erg tevreden over de freesfunctie van de machine. Ideaal om er de uitsparingen voor de spelbakken mee te maken.”

Buysse somt nog wat kenmerken van de machine op: “De hoofdmotor heeft een vermogen van 50 pk, op en neer van de z-as is het bereik 800 mm met gewichtscompensatie, het werkbereik is 4.000 x 2.200 mm. De machine heeft een hydraulische kiptafel en is voorzien van camera en nestingsysteem. De meting van de toollengte gebeurt automatisch, net als de dikte van de steen. De machine kan bovendien mallen inlezen.”

Showroom | Nu de werkplaats op orde is, is de showroom aan de beurt. “Qua machines zitten we de komende tijd wel goed”, stelt Marc. “We hebben sinds kort een leerling in het bedrijf die het goed doet, waardoor er nu naast ons tweetjes vier medewerkers in het bedrijf zijn. De volgende stap is het goed inrichten van de showroom. Binnenkort plaatsen we een productenwand van Carrières du Hainaut in de showroom om de Belgische blauwe hardsteen nog meer te promoten. Je kunt er zo’n prachtige producten mee maken.”

Op de achtergrond zoemt de nieuwe machine, druk in de weer met het stuk marmer. Verderop polijst een medewerker een plaat Belgische blauwe hardsteen, weer een andere medewerker plakt een dorpel. Het bruist van de activiteiten. “Zeker met de nieuwe machines erbij. Misschien ga ik vanavond nog even bij Chantal kijken”, lacht Marc.



7

5 De lay-out van de machine zoals die bij Hasper Natuursteen is geplaatst. (Illustratie: Projectburo PB)

6 Het bedrijf uit Heteren is de crisis goed doorgekomen.

7 “Bij grote projecten zet ik de machine aan het eind van de dag aan en ’s ochtends is het werk klaar”, aldus Marc Hasper.